

LAB-Profile-Seminare

Die LAB-Profile-Seminare bauen aufeinander auf. Der Einstieg in die Welt der LAB-Profile ist der LAB-Practitioner. Hilfreich für diese Weiterbildung ist es, das Buch „Wort sei Dank“ zu lesen.

LAB-Practitioner Nr. 567-5 oder Nr. 567-7

Das Language and Behaviour-Profil ist ein vielseitiges Werkzeug basierend auf den NLP-Metaprogrammen, das uns ermöglicht, Menschen zu verstehen und zu motivieren. Denn Motivation geht doch!!! Das LAB-Profil besteht aus 12 Fragen, die in jedes Gespräch eingefädelt werden können. Durch das genaue Zuhören, wie Menschen auf diese Fragen antworten, lassen sich Muster erkennen, die einen Hinweis darauf geben, wie sie ihre Wahrnehmung und ihr Verhalten strukturieren. LAB ist die Methode, um gezielt auf diese Muster einzugehen.

Zeit: 13.09.-15.09.2010 oder 12.03.-14.03.2011

Trainer: Karsten Ritschl

Investition: € 660,- (plus MwSt)

LAB-Master-Seminar Nr.568-7 oder Nr. 568-9

Der LAB-Profile-Master baut auf bereits vorhandenem Wissen zum LAB-Profil auf. Voraussetzung ist die Teilnahme am LAB-Practitioner (Teil 1 mit insgesamt 19,5 Zeitstunden).

Inhalte: LAB-Profile vertiefen – Motivierende Sprache anwenden – durch achtsamen Sprachgebrauch Muster spiegeln – Kombination von LAB-Mustern erkennen – Anwendung des LAB-Profils in der Arbeit

Zeit: 06.11.-08.11.2010 oder 16.04.-18.04.2011

Trainer: Evelyne Maaß und Karsten Ritschl

Investition: € 660,- (plus MwSt)

Spezial- Seminare

Teilnehmer der Coach-Ausbildung bei Spectrum KommunikationsTraining können zwei der folgenden Spezial-Seminare wählen. Diese sind im Ausbildungs-Curriculum integriert.

Diese Spezialseminare können auch als einzelne Themen-Seminare gebucht werden. Eine gute Gelegenheit, Spectrum und seine Trainer kennen zu lernen.

Selbst-Management Nr.521-1

Dieses Seminar stellt Interventionen bereit für die Arbeit mit Menschen, die ihr Selbstmanagement optimieren wollen. *Inhalte:* Sich selbst wieder auf die Erfolgsspur bringen – authentische und kraftvolle Ziele entwerfen – Motivation steigern – eigene Muster und Regeln identifizieren und überprüfen – Erfolgsstrategien erkennen und nutzen – innere Zustände wahrnehmen und beeinflussen – Rituale nutzen und gezielt einsetzen – Erfolge regelmäßig kontrollieren und Ziele updaten – klassisches Zeitmanagement – subjektives Zeitmanagement

Zeit: 05.07.-07.07.2010

Trainer: Katrin Nau

Investition: € 330,- (plus MwSt)

Die Macht der Sprache Nr.580-2

Sprache ist eines der wirkungsvollsten Mittel, um Menschen zu überzeugen. Die Macht der Sprache steht allen Menschen zur Verfügung. Nur wenige nutzen sie bewusst. Setzen Sie ihre Macht bewusst ein und nutzen Sie Sprache überzeugend für Ihren Erfolg.

Hypnotische Sprachmuster im Alltag erkennen und bewusst und Gewinn bringend einsetzen. Beispiele, Übungen und Improvisationen.

Zeit: 22.09.-24.09.2010

Trainerin: Evelyne Maaß

Investition: € 330,- (plus MwSt)

Erfolgreiches Team-Coaching Nr.551-2

Dieses Seminar ist besonders für Menschen geeignet, die als Coach, Trainer oder Berater mit Gruppen oder Teams arbeiten oder dies in Zukunft tun wollen.

Inhalte: Sie lernen Interventionen selbst durchzuführen und erwerben Sicherheit bei der Führung von komplexen Systemen. Sie erhalten Feedback, dass Ihnen eine Optimierung Ihrer Coach- Qualitäten ermöglicht und erleben unmittelbar einen Zugewinn an Kompetenz. Sie können sich inspirieren lassen von unserer Art zu lehren und viele kleine praktisch umsetzbare Übungen für den Alltag einsammeln.

Zeit: 22.06.-24.06.2011

Trainer: Evelyne Maaß und Karsten Ritschl

Investition: € 330,- (plus MwSt)

Methoden-Spectrum für Coaching Nr.592-4

Dieses Seminar ist besonders für Menschen gedacht, die bereits als Coach arbeiten und über NLP hinaus coachingrelevante Methoden ausprobieren und in ihrer Arbeit integrieren wollen. Dieses Seminar versteht sich als Lustmacher, auch über den eigenen Methodenrand hinauszuschauen.

Inhalte: Hintergrundwissen, Einsatzmöglichkeiten, Übungen aus Transaktionsanalyse, Logotherapie, provokativer Therapie und Gewaltfreier Kommunikation - Grenzen und Chancen der einzelnen Methoden - Inspirationen für die Arbeit als Coach

Zeit: 06.07.-08.07.2011

Trainer: Evelyne Maaß und Karsten Ritschl

Investition: € 330,- (plus MwSt)

Konfliktmanagement Nr.561-2

Konfliktmanagement ist die gezielte Intervention zur konstruktiven Konfliktbearbeitung bei Einzelnen und Teams.

Inhalte: Grundlagen der Mediation – Konfliktursachen erkennen - verschiedene Konfliktmodelle- Konflikte durch innere Prozesse lösen – Mediation für Teams – Krisenmanagement

Ihr Gewinn: Sie können sich vorbereiten und Sicherheit im Umgang mit unerwarteten Konflikten gewinnen.

Zeit: 12.09.-14.09.2011

Trainerin: Cornelia Schmidt

Investition: € 330,- (plus MwSt)

Anmeldung:

Spectrum KommunikationsTraining

Stierstr.9

12159 Berlin

Fon 030- 852 43 41

Fax 030- 852 21 08

info@nlp-spectrum.de • www.nlp-spectrum